

# BRP Systems

Investeringsår: **2017**

Status: **Tidigare**

Bransch: **SaaS ERP-mjukvara för gymbranschen**

Webbplats: **[www.brpsystems.se](http://www.brpsystems.se)**

## Skapandet av en marknadsledande SaaS ERP-plattform för gymbranschen i Norden

*Sedan Valedos investering tillsammans med ledningen, styrelsen och tidigare ägare i BRP 2017, har BRP ökat intäkterna och EBITDA med ~5x och transformerats till att vara ett molnbaserat SaaS-bolag med en tydlig marknadsledande position i Norden, särskilt i Sverige och Danmark, stark och växande marknadsandel i Norge samt en framväxande och växande närvaro på flera ytterligare marknader. Den starka utvecklingen var ett resultat av en strategi med stark organisk tillväxt kombinerat med tillägg av fem företag genom förvärv för att stärka erbjudandet och marknadspositionen ytterligare.*

### Bakgrund

Efter att ha utvärderat potentiella investeringar i vertikala mjukvarubolag under många år, investerade Valedo i BRP i april 2017. Vertikal mjukvara är generellt sett en prioriterad sektor för Valedo, och Valedo såg flera attraktiva egenskaper och betydande potential i BRP. BRP var redan vid den tidpunkten marknadsledande i Sverige med en stark kundbas. Grundarna av BRP återinvesterade i partnerskap med Valedo och förblev därmed betydande minoritetsägare tillsammans med företagets ledning, anställda och styrelse.

### Vad har åstadkommit

Sedan 2017 har BRP avsevärt stärkt sin marknadsposition, från att vara marknadsledande i Sverige till att bli en klar marknadsledare i Norden, med en framväxande närvaro på flera marknader utanför Norden. Under Valedos ägande investerade BRP betydligt i utvecklingen och kommersialiseringen av en modern, helt molnbaserad lösning, som erbjuder ledande funktionalitet och betydande värde för gymoperatörer genom att öka produktiviteten och förbättra kundupplevelsen. BRP växte snabbt genom stark organisk tillväxt, vilket möjliggjordes av bland annat accelererad produktutveckling, framgångsrika lanseringar av nya moduler och funktioner samt en stärkt och professionaliserad organisation, tillsammans med förvärv av kompletterande företag för att stärka BRP position på befintliga och nya geografiska marknader. Intäkterna och EBITDA ökade med cirka 5x, med starkt fokus på att driva och växa återkommande intäkter och investera i produktutveckling. Samtidigt ökade antalet medarbetare från ~30 till ~115 under Valedos ägande.

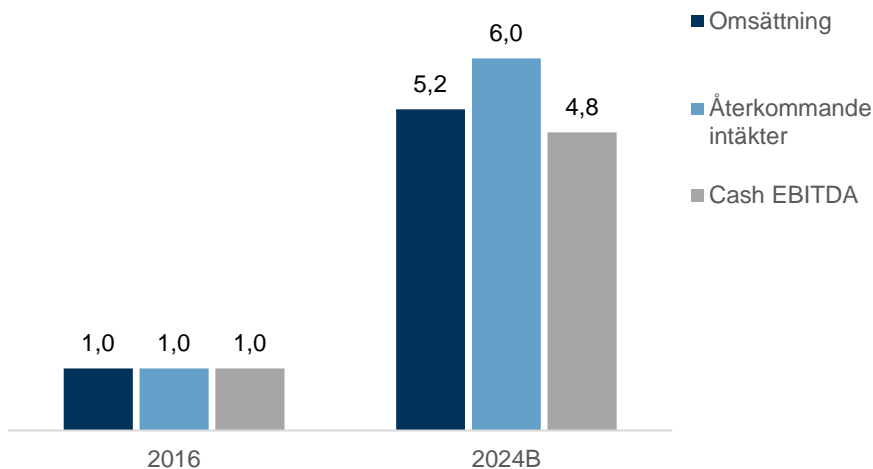
*Jag är stolt över den utveckling som ledningen och alla våra kollegor på BRP, med stöd från Valedo och styrelsen, har uppnått under denna period. Vi har uppskattat det nära samarbetet med Valedo och styrelsen och vill tacka dem för deras betydande stöd genom åren. Under Valedos sjuåriga ägande transformerades BRP till den ledande leverantören av molnbaserad SaaS ERP-mjukvara för gymbranschen i Norden.*

Thomas Söld

Verkställande Direktör i BRP Systems

## Nyckeltal

### Nyckeltal (Indexerat med bas 1,0 för 2016)



## Hur har vi arbetat

*Flera initiativ genomfördes under Valedos ägande för att skapa en nordisk marknadsledare inom SaaS ERP-mjukvara för gymbranschen.*

- Hela produktsviten konverterades till en molnbaserad SaaS-plattform
- En förädlad produkt- och teknologi-roadmap togs fram för att driva BRP Systems accelererade expansion
- Ökad produktutveckling och framtagning av innovativa mjukvarulösningar som erbjuder ett stort kundvärde
- Genomförandet av en geografisk tillväxtstrategi skapade en marknadsledande position i Norden, särskilt i Sverige och Danmark, med stark och växande marknadsandel i Norge samt framväxande närvaro på flera ytterligare marknader, inklusive organisk marknadsetablering i Finland
- Förvärv av fem kompletterande företag genomfördes för att stärka BRPs position på befintliga och nya geografiska marknader
- Flera initiativ för att professionalisera organisationen genomfördes, inklusive förstärkning av ledningen (rekrytering av VD och CFO) samt hela organisationen
- En extern styrelse med erfarenhet från växande och utvecklande mjukvarubolag tillsattes
- Ett brett delägarprogram implementerades, där anställda fick möjlighet att investera, för att skapa en gemensam agenda
- Ägarna har inte tagit ut några utdelningar utan i stället investerat betydande belopp i att växa och utveckla BRP

## Försäljning av BRP

Till följd av BRPs starka utveckling, moderna lösningar, attraktiva SaaS-nyckeltal och marknadsledande position kontaktades Valedo av flera intresserade parter som uttryckte sitt intresse för att förvärva BRP. En begränsad auktionsprocess genomfördes under 2024, vilket resulterade i en försäljning till Nordic Capital.